



Was das Business vom Theater lernen kann **Teamtraining**

Teamentwicklung

Viele Abteilungen und Gruppen arbeiten erfolgreich zusammen, ohne wirklich ein Team zu sein. Die Entscheidung für echte Teamarbeit muss bewusst gefällt werden. Was macht ein „echtes“ Team aus? Welche Qualitäten sind es, die neben Erfolg auch hohe Motivation, innovative Kräfte und Kreativität freisetzen?

In einem echten Team zu arbeiten, ermöglicht, sich Vorteile zu schaffen, die meistens übersehen werden. Das Ergebnis ist nicht nur eine sehr gute Zusammenarbeit, sondern auch ein Arbeitsklima zum Wohlfühlen. Die Auswirkungen sind unmittelbar spürbar in einer effektiveren Zusammenarbeit und klar gesicherten Wettbewerbsvorteilen.

In unserem Training orientieren wir uns an dem Konzept „The five dysfunctions of a team“, in dem nach einer gemeinsamen Standortbestimmung die Entscheidung für ein Team bewusst getroffen wird. Die aufeinanderfolgenden Schritte helfen dem Team, ihren Weg gemeinsam zu gehen. Das gelingt, indem Ihr Thema mit viel Spaß und Humor gespiegelt wird und Möglichkeiten zur Weiterentwicklung aufgezeigt werden.

Aus dem Inhalt:

- Standortbestimmung
- Den gemeinsamen Willen zur Teamarbeit formulieren
- Was ist unser gemeinsames Ziel, wofür „brennen“ wir als Team?
- Gemeinsame Vertrauensbasis entwickeln oder festigen
- Das Team bestärken, Konflikte konstruktiv auszutragen
- Commitment zu gemeinsamen Entscheidungen ermöglichen
- Verantwortung für das Team übernehmen
- Erfolge sehen und feiern





Die Steife-Brise-Methode

In unserer Arbeit orientieren wir uns an den Werten und der Philosophie des Improvisationstheaters. Die „Steife-Brise-Methode“ ist ein speziell entwickeltes Trainingsprogramm aus 20 Jahren Erfahrung in den Bereichen Businessstraining, Bühnenarbeit und Unternehmenstheater.

Mut, Fehler zu riskieren

Alles, was passiert, ist hilfreich
Fehler sind Angebote und der Beginn von etwas Neuem
Produktive Kraft der Fehler nutzen

Im Moment sein

Achtsam und beim Gegenüber sein
Wachheit für Zeit, Raum und Struktur
Planlosigkeit aushalten (Ambiguitätstoleranz)

Ja, genau ... und ...

Nicht mehr verhandelbare Situationen akzeptieren
Handlungsoptionen erlangen und umsetzen

Unsere Kunden und Workshopteilnehmer profitieren von

- unserem Wissen vom Auftreten aus der Theaterarbeit
- unserer Spontaneität, Flexibilität, Kreativität aus der Improvisation
- Transfermöglichkeiten in die Welt der Kunden als ausgebildete Trainer und Coaches
- der professionellen Erfahrung aus 25 Jahren Zusammenarbeit mit unseren Kunden
- und natürlich der individuellen Kompetenz der einzelnen Trainer*innen.

Jedes Training orientiert sich an einem gemeinsamen Zielvorgespräch und den individuellen Praxisbeispielen der einzelnen Teilnehmer.

Trainersatz: 1.800,- Euro pro Tag/Personenanzahl: maximal 12

