



Was das Business vom Theater lernen kann

Konflikte – eine Chance für das Team!

Für die Arbeit im Team ist es wichtig, seine typischen Konfliktsituationen und persönlichen Konfliktmuster zu erkennen.

Was sind typische Konfliktodynamiken und welche Lösungsansätze zum Bearbeiten von Konflikten sind hilfreich?

Sich die Funktionen eines Konfliktes bewusst zu machen und Konfliktgespräche im geschützten Raum des Seminars positiv zu erleben, stärkt die einzelnen Mitglieder eines Teams und unterstützt die generelle Schaffung einer konstruktiven Konfliktkultur.

Aus dem Inhalt:

- Persönliche Auseinandersetzung mit dem Begriff "Konflikt"
- Konflikt im sozialen System
- Funktion von Konflikten
- Konfliktverlauf
- Feedback-Regeln; Feedback nehmen
- Feedback als Prozess
- Konflikte in der Projektarbeit mit Arbeit an Praxisbeispielen
- Konfliktgespräche - Konfliktbewältigung
- Auseinandersetzung mit eigenen Konfliktmustern
- Win-Win-System
- Fünf Konflikttypen
- Selbsteinschätzung
- Stärkung der positiven Selbstsicht





Die Steife-Brise-Methode

In unserer Arbeit orientieren wir uns an den Werten und der Philosophie des Improvisationstheaters. Die „Steife-Brise-Methode“ ist ein speziell entwickeltes Trainingsprogramm aus 20 Jahren Erfahrung in den Bereichen Businessstraining, Bühnenarbeit und Unternehmenstheater.

Mut, Fehler zu riskieren

Alles, was passiert, ist hilfreich
Fehler sind Angebote und der Beginn von etwas Neuem
Produktive Kraft der Fehler nutzen

Im Moment sein

Achtsam und beim Gegenüber sein
Wachheit für Zeit, Raum und Struktur
Planlosigkeit aushalten (Ambiguitätstoleranz)

Ja, genau ... und ...

Nicht mehr verhandelbare Situationen akzeptieren
Handlungsoptionen erlangen und umsetzen

Unsere Kunden und Workshopteilnehmer profitieren von

- unserem Wissen vom Auftreten aus der Theaterarbeit
- unserer Spontaneität, Flexibilität, Kreativität aus der Improvisation
- Transfermöglichkeiten in die Welt der Kunden als ausgebildete Trainer und Coaches
- der professionellen Erfahrung aus 25 Jahren Zusammenarbeit mit unseren Kunden
- und natürlich der individuellen Kompetenz der einzelnen Trainer*innen.

Jedes Training orientiert sich an einem gemeinsamen Zielvorgespräch und den individuellen Praxisbeispielen der einzelnen Teilnehmer.

Trainersatz: 1.800,- Euro pro Tag/Personenanzahl: maximal 12

